

¿Estás donde está tu cliente?

No importa tu tipo de negocio, no puedes permitirte no estar online. Tu cliente está en la nube y nosotros te ayudamos a llevarle hasta tu puerta.



Consulta en internet

Porcentaje de personas que se asesoran en internet antes de realizar una compra.



Decisiones B2B online

Porcentaje de compras entre empresas decididas online.



% de compras desde móvil

Porcentaje de personas que compraron desde el móvil en 2018.



Incremento compras online

Porcentaje de incremento de las compras online de 2018 a 2019

Tus nuevas herramientas

Serás más eficiente, llegarás a más público y entrarás en la nueva era digital



Tu nueva tienda online

Será el centro de tu presencia digital: rápida, preparada para el móvil y hecha para ti y tus clientes. Toda una ampliación de tu negocio



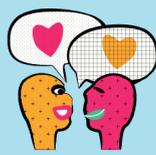
Preparada para que te encuentren en Google

Es sin duda la ventaja más obvia de tener presencia online. Si no estás online, nadie te podrá encontrar cuando busquen servicios o productos que tu vendes



De alta en directorios locales

Estar correctamente dado de alta en servicios como Google My Business, Bing Places for Business o Yahoo Local te permitirá tener mapas de localización, imágenes de tu empresa y mucho más, gratis.



En contacto con tus clientes

Con una presencia activa en las redes sociales, enviando ofertas desde el sistema de email marketing o anunciándote de forma local en Google Ads y otras plataformas.



Una gestión moderna y eficaz

Tendrás un centro online para almacenar, compartir y editar tus documentos y tus fotografías, un sistema de gestión de tareas, emails de empresa debidamente configurados y otras herramientas que van a ser útiles para ti. Y podrás usarlas desde el móvil.



Una imagen de marca impecable y coherente

Cuidaremos de tu imagen online igual que cuidas de tu negocio físico, renovando el escaparate para potenciar las visitas y las ventas.

Todo cortado a tu medida

Usarás solo las herramientas que te aporten un valor real siguiendo nuestros 4 principios:

1

Simplicidad

La transformación digital hecha de la mabera más sencilla y directa.

Complicaciones, "cero".

2

Seguridad

El sistema debe ser seguro desde todos los puntos de vista.

3

Rentabilidad

Tiene que suponer una mejora de la eficiencia, un ahorro de costes y nuevas oportunidades de negocio.

4

Escalabilidad

Tiene que ser ampliable con facilidad para cubrir posibles necesidades futuras.

UNA RECOMENDACIÓN Si estás a *cero*, comienza con esto

Si aún no tienes presencia en internet y, por cualquier circunstancia, no te ves aún preparado para dar el paso con nosotros, puedes hacer lo siguiente por tu cuenta:



Abre una cuenta de Gmail

Te permitirá un uso fluido del email desde el móvil y te dará acceso a las siguientes herramientas



Google My Business

Completa ficha de tu empresa y aprovecha la pequeña página web que te ofrece gratis. Ya podrás aparecer en Google Maps y en la búsquedas en Google



Google Docs

Tendrás acceso a Word, Excel, Power Point y otras herramientas online de forma gratuita



Drive y Fotos

Tendrás 10GB gratis de almacenamiento en la nube y espacio ilimitados para guardar tus fotos y videos.



"Ahora mismo" es el mejor momento.

Sabemos los problemas a los que te enfrentas y estamos deseando resolver todas las dudas que puedas tener.

No esperes más y contacta con nosotros. Con total confianza.

Jose Gutiérrez
Director de Marketing

Visita nuestra web

digixop.com

Llámanos

M. 688 71 72 56

O manda un email

clientes@digixop.com

¡Gracias!